Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Алейник Станислав Николаевич

Должность: Ректор

Дата подписания: 08.04.2021 18:21:19

Уникальный программный ключ:

5258223550ea9fbeb23726a1609b644b33d89**направление** подгодовки 38.03.01 Экономика

направленность (профиль) «Бухгалтерский учет, анализ и аудит» квалификация-бакалавр

Аннотация

рабочей программы

дисциплины «Маркетинг»

1. Цель и задачи дисциплины

Цель - сформировать у студентов систему знаний грамотного использования рыночных законов удовлетворения потребностей покупателей и освоение методологии товарного обращения в современном обществе, обеспечивающих экономическую эффективность хозяйствующим субъектам в условиях рыночной экономики.

Задачи данной дисциплины заключаются в комплексном изучении теоретических, методических и организационных вопросов реализации маркетинга. Задачи включают: изучение теоретических основ маркетинга; методов маркетинговых исследований; планирование товарной, ценовой, сбытовой и коммуникативной политики предприятия, исходя из требования рынка и потенциала предприятия; формирование покупательского спроса и стимулирование сбыта; разработка стратегии маркетинговой деятельности с определением ее целей, задач, ресурсов и механизма реализации; организация, управление выявление маркетинговой деятельности; особенностей агропромышленного комплекса как на внутреннем, так и на внешнем рынке.

2. Место дисциплины в структуре ОПОП

Дисциплина «Маркетинг» относится к базовой части Б1.Б.13. учебного плана.

3. Требования к результатам освоения дисциплины:

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование и развитие компетенций: ОК-3 - способностью использовать основы экономических знаний в различных сферах деятельности:

ПК-11 способностью критически оценить предлагаемые варианты решений *управленческих* разработать обосновать И И предложения совершенствованию с учетом критериев социально-экономической эффективности, рисков и возможных социально-экономических последствий.

В результате изучения дисциплины студенты должны:

Знать:

- современное состояние и перспективы развития различных отраслей экономики;
- особенности маркетинга различных сфер деятельности;
- основные источники информации для маркетинговых исследований;
- рыночные возможности, их использование, анализ и обработку маркетинговой информации, а также модели потребительского поведения;
- принципы, методы и цели рыночной сегментации, содержание формирования спроса и стимулирования сбыта, знать модели потребительского поведения.

Уметь:

- -применять основные экономические знания;
- -использовать маркетинговую информацию и выявлять информационные потребности пользователей;
- формировать требования к информационной системе;
- использовать рыночные возможности и выполнять их анализ, составлять и обрабатывать маркетинговую информацию, критически оценивать варианты управленческих решений, уметь оценивать риски рынка и последствия социально-экономического характера.

Владеть:

- -навыками сбора и обработки необходимых данных об экономических процессах;
- -навыками подготовки экономических обзоров научной литературы и электронных информационно-образовательных ресурсов в различных сферах деятельности;
- навыками самостоятельной работы по поиску информации в области маркетинга и разработки комплекса маркетинговых мероприятий с учетом отечественной и зарубежной практик;
- основами маркетинга для организации эффективной работы хозяйствующего субъекта на рынке товаров и услуг.

.

4. Объём дисциплины и виды учебной работы

Общая трудоемкость дисциплины составляет 6 зачетных единиц - 216 час. **Автор:** Шалыгина Н.Л., доцент кафедры организации и управления, к.э.н.